

Fonte: Dr. Guilherme Dantas

Seção: Advocacia

Versão: Online



Máquina de Vendas elige nuevo CEO para dirigir proceso de reestructuración

La empresa minorista acordó recientemente una reestructuración por BRL 3.000 millones con sus proveedores y acreedores

El conglomerado minorista brasileño **Máquina de Vendas** anunció esta semana la elección de Luiz Wan-Dall Jr. como su nuevo CEO, quien asume la dirección ejecutiva de la empresa para implementar el plan de recuperación judicial que acordó hace unas semanas.

El ejecutivo entró a Máquina de Vendas proveniente de Atlas Electrodomésticos, donde también se desempeñó como director ejecutivo por 14 años.

De esta manera, Wan-Dall encabezará el plan de reestructuración de deuda de la empresa, valorado en **BRL 3.000 millones** (USD 744 millones al 27 de septiembre), diseñado para alcanzar un acuerdo extrajudicial con sus proveedores y acreedores bancarios y que prevé la adquisición de la mayoría de la compañía por parte de **Starboard Restructuring Partners**.

En este plan de recuperación, Thomaz Bastos, Waisberg, Kurzweil Advogados representó legalmente a **Máquina de Vendas**.

Por su parte, Campos Mello Advogados asistió a **Starboard Restructuring Partners**, filial del fondo estadounidense Apollo Global Management, en la negociación del acuerdo mediante el cual la entidad financiera entra en la empresa. Este plan se considera el más grande suscrito por una empresa minorista en Brasil.

Asimismo, BMA – Barbosa, Müssnich, Aragão actuó como consultor jurídico de **Electrolux**, proveedor de Máquina de Vendas, mientras que **Siqueira Castro - Advogados** representó a **Esmaltec**, otro proveedor de la compañía.

Felsberg Advogados representó a otro grupo de proveedores involucrados, mientras ASGV Advogados representó a SEB do Brasil, también proveedor.

Machado Meyer Advogados, por su parte, representó a los bancos acreedores, Itaú, Santander y Bradesco.

De acuerdo con información publicada en *UOL Brasil* sobre un reporte de Estadão, el acuerdo está prácticamente listo y solo espera cumplir las formalidades administrativas y regulatorias.

Los puntos más relevantes son, en primer lugar, que el fondo de inversión Starboard Restructuring Partners se quedará con 72,5 % de la corporación de *retail* especializada en el mercado de electrodomésticos.

Esto también implicó el nombramiento de una nueva directiva, en la que Ricardo Nunes, el antiguo CEO de la empresa, pasó a ser el codirector ejecutivo.

El proceso de reestructuración se realiza con 20 grandes proveedores (que suman 78 % de la deuda) de los 250 que tiene la cadena. Sin embargo, los abastecedores participantes representan más de BRL 1.500 millones de la deuda total de la organización, cifra que -a su vez- es más del 50 % de los pasivos totales. Este proceso, además, contaría con el aval de los bancos acreedores.

"La reestructuración dará nuevo aliento a la empresa pues, en el acuerdo, los proveedores se comprometen a liberar líneas de crédito a Máquina de Vendas por BRL 800 millones, el equivalente a tres meses de capital de trabajo. Así, la compañía podrá volver a abastecer las tiendas, ya que actualmente la falta de crédito ha generado carencia de equipos, especialmente de televisores y aparatos de sonido".

Además, la empresa espera captar otros USD 250 millones de fondos internacionales de inversión para fortalecer su estructura de capital.

En la crisis financiera de los últimos años, Máquina de Vendas, que se formó como resultado de la fusión de Ricardo Eletro, del empresario Ricardo Nunes, y de la cadena Insinuante, de Luiz Carlos Batista, en 2010, estaba en busca de un inversionista que permitiera reflotar el negocio. En 2017, la compañía tuvo que comenzar a renegociar sus deudas con los bancos.

Con una facturación promedio de BRL 5.200 millones (aprox. USD 1.296 millones del 27 de septiembre), Máquina de Vendas tiene 650 tiendas, luego de reducir en 50 % su red. También es propietaria de las cadenas City Lar, Salfer y Eletro Shopping y se reconoce como la tercera mayor minorista del segmento, detrás de Vía Varejo y Magazine Luiza.

El socio de Siqueira Castro – Advogados, Guilherme Dantas, expresó que *la "reestructuración se ha manejado de manera muy constructiva y con el respaldo de la comunidad de acreedores, que está convencida de que la mejor solución es un acuerdo de calidad donde todas las partes ganen, en lugar de dejar que una empresa de este tamaño termine en la bancarrota".*

Por su parte, Pedro Antonio GV Almeida e Silva, de ASGV, indicó que la "transacción, debido a su tamaño y complejidad, establece un punto de referencia para la recuperación extrajudicial en Brasil" y que todos los esfuerzos

de las partes involucradas en ella se han concentrado en el hecho de "crear las condiciones para que Máquina de Vendas continúe operando su negocio en un ambiente sano".

Asesores legales

Asesores de Máquina de Vendas:

- **Thomaz Bastos, Waisberg, Kurzweil Advogados:** Socios Joel Luís Thomaz Bastos, Ivo Waisberg, Bruno Kurzweil de Oliveira, Herbert Kugler y Gilberto Gornati. Asociados Lucas Rodrigues Carmo, Luciana de Godoy Penteado Gattaz, Lais Nicole Luizetti y Patricia Fernandes da Silva.

Asesores de Starboard Restructuring Partners:

- **Campos Mello Advogados (Río de Janeiro y São Paulo):** Socios Marcus Vinicios Bitencourt, Marcelo Araujo Pereira y Leandro Rinaldi. Asociada Camila Caetano Cardoso.

Asesores de Electrolux:

- **BMA – Barbosa, Müssnich, Aragão (São Paulo):** Socio Eduardo Guimarães Wanderley. Asociada Natalia Yazbek Orsovay.

Asesores de Esmaltec:

- **Siqueira Castro – Advogados (São Paulo):** Socio Guilherme Dantas.

Asesores de SEB do Brasil:

- **ASVG Advogados:** Socio Pedro Antonio GV Almeida e Silva. Asociado Weber Chaves.

Asesores de otros proveedores de Máquina de Vendas:

- **Felsberg Advogados (São Paulo):** Socia Clara Moreira Azzoni. Asociada Melina Fernandes.

Asesores de Bancos Itaú, Santander y Bradesco:

- **Machado Meyer Advogados (São Paulo):** Socios Renato Maggio y Camilo T. Gerosa Gomes. Asociado Solano Magno Deboni Neiva.

<https://goo.gl/QzNtTX>